

採用情報
各種申し込み
問い合わせは
こちらから



株式会社 東邦銀行

普通銀行業務及び付随業務



「すべてを地域のために」

地域とともに歩みつづける

地域の未来

をつくる！



地域に貢献する会社へ

東邦銀行は福島県内を中心にして123店舗を開設し、地域経済の発展に貢献している。

1941年の創立以来、長い歴史の中で蓄積してきた地域の情報を、地域経済にとって不可欠な存在であり続けてきた人財育成と「人」を大事にする経営を基本に、地域経済にとって不可欠な存在であり続けた「リーディングカンパニー」だ。

福島県のさらなる持続可能な成長のため、コンサルティング業務を中心に金融サービスの拡大を始めた暮らしづくり」を目指すべきゴールとして掲げ、多様な事業領域に力を入れてきた。

「お客様1社1社の事業価値向上」と「お客様一人ひとりのニーズに応えるため、これか

らも地域のために挑戦し続ける。創生コンサル会社」。お客様のニーズに応えるため、これか

宇佐見さんの1日

海外係のある日のお仕事を紹介

相馬市で単身赴任中。平日は仕事や資格取得に向けて全力投球。週末は自宅で家族と過ごしています。2人目の子どももが生まれたばかりなので、育児休暇を取得予定です。家族の時間を大事にしています。

- 8:30 始業
 - 8:45 朝礼、ミーティング、訪問準備
 - 9:30 担当先訪問(2~3件)
 - 12:00 昼食
 - 13:00 担当先訪問(2~3件)
 - 15:30 帰店、日報記入、稟議書作成、翌日の訪問準備
 - 17:30 終業

A portrait of a smiling man with short dark hair, wearing a dark suit jacket, a light blue button-down shirt, and a patterned tie. He is standing against a plain white background.

宇佐見 仁彬さん
Profile
入行／2018年
所属／相馬支店



に業務に携われるよう、庭坂キャンパス内には模擬店舗があり、ホールディングで実践的なスキルを身につけました。

当行独自の人材育成体系「とうほうユーニバーシティ」では、各講座の受講を通じて、職務別研修、階層別研修を行い、基礎から専門分野まで幅広く知識を身に着けることができます。充実した人材育成制度によって地域やお客さまに貢献する銀行員に少しずつ近づいていると実感しています。

織風土があります。特に経営戦略や重点施策について若手行員が議論した内容を直接経営陣に提言できる「経営戦略タスクフォース」という会議体は当行ならではの取り組みで、今年4期のメンバーに選出されました。経営陣の考えを直接伺い、これらの銀行経営に関して、率直な意見を提言する場があることは大きな励みです。「当行が進化していくためにはどうすればいいのか」という視点を持ち、自分の経験や知識を後輩に伝え育てていける存在になりたいです。

経験や知識を後輩に伝え
育てる存在になりたい



私が心がけているのは、お客様の信頼を得るために何度も足を運ぶことです。お客様の考え方を聴き深く理解した上で、粘り強く、より良い将来に向けたご提案をしたいと思っています。前勤務地では障がい者施設の新規開設に向けて事業計画書をもとに収支シミュレーションを作り、融資を実行しました。また、当行のネットワークを活かした人材紹介でよろこんでいただいたこともありました。渉外はいわゆる外回りですが、一人で業務をするわけではありません。他の係を担当する同僚

入行後の成長の支えに



地域のお客さまが抱える 経営課題解決のために

とも密に連携し、協力する体制があります。また、こまめに上



池田さんの1日

コンサルティングプラザのある日のお仕事を紹介

今年結婚したばかり。ほぼ定時で退行できるので、ワークライフバランスを保ちながら、資格取得やTOEICの勉強を続けています。働きやすい多様な制度が揃っているので、今後も無理なく続けていきそうです。

8:30 朝礼
 ▼ 9:00 予定確認、外訪準備
 ▼ 10:00 電話対応・外訪(予約の方との面談)or来客対応
 ▼ 12:30 お昼休憩
 ▼ 13:30 電話対応・外訪(予約の方との面談)or来客対応
 ▼ 15:00 事務整理、翌日以降の面談準備
 ▼ 16:00 マーケット配信視聴、店内勉強会
 ▼ 17:30 終業

池田 理恵子さん
Profile
 入行／2018年
 所属／アセットコンサルティング部
 鶴山コンサルティングプラザ

**野村證券との提携で
お客様に多くの選択肢を**

昨年、当行は野村證券との金融商品仲介業務における包括的業務提携に基づいた営業を始めました。元々銀行で取り扱っていた国債や投資信託、保険商品に加えて株式や社債など提案の幅が広くなり、当行の体制が大きく変わる転換期であります。業務提携により、地域に根ざし多くのお客様と築いてきた当行の信頼関係と野村證券が持つノウハウの相乗効果で、一層

効果的な情報提供ができるようになりました。私は2025年10月に郡山コンサルティングプラザに配属となりました。今はお客様により多くの情報を提供するため、研修やOJTを通じてマーケットの知識や事務手続きを習得している最中です。今まで以上に刺激を受けており、銀行を信頼してくださるお客様に、より良いご提案ができる人財になることが今の目標です。

最初に配属となった支店では窓口のサポートをする後方事務(預金・為替)を1年半経験。2年目からは国債・投資信託・保険などを扱う資産運用窓口担当になりました。別の支店へ異動後も引き続き金融商品を通じてお金についての悩みを解決し、お客様の生活を豊かにするお

もともと私は「お金」の動きに興味があったので、仕事を通じて知識を増やすことに楽しさを感じます。毎朝日経新聞に目を通し、夕方はマーケット配信を確認。多角的に勉強を続けることで税金や年金の仕組みにも詳しくなりました。お客様にも詳しく伝えられる「役に立てる」という達成感があります。お客様の話を引き出すために、相手を思いやり、話しやすい雰囲気づくりにも努めています。

初めて金融に関心を持ったのは中学生の時です。修学旅行で東京証券取引所を訪れ、エネルギーな空気感に圧倒されました。改めて金融のことを調べると、どんな人の人生にも関わる大切な仕事だと分かりました。英語も好きなので、大学は国際経済学部に進学。就活では県外も含めて複数の金融機関を受けました。当行に入行した決め手は、最終面接の際に人事担当の方にかけられた一言です。「あなた自身の将来が幸せで豊かになることを最優先に考えて選んでください」と優しく声をかけてもらえたのが印象的で、企業風土が感じられました。

就職の決め手になつた最終面接での一言

相手を思いやり、話しやすい雰囲気づくりに努めています

初めて金融に関心を持ったのは中学生の時です。修学旅行で東京証券取引所を訪れ、エネルギーな空気感に圧倒されました。改めて金融のことを調べると、どんな人の人生にも関わる大切な仕事だと分かりました。英語も好きなので、大学は国際経済学部に進学。就活では県外も含めて複数の金融機関を受けました。当行に入行した決め手は、最終面接の際に人事担当の方にかけられた一言です。「あなた自身の将来が幸せで豊かになることを最優先に考えて選んでください」と優しく声をかけてもらえたのが印象的で、企業風土が感じられました。

最初に配属となった支店では窓口のサポートをする後方事務(預金・為替)を1年半経験。2年目からは国債・投資信託・保険などを扱う資産運用窓口担当になりました。別の支店へ異動後も引き続き金融商品を通じてお金についての悩みを解決し、お客様の生活を豊かにするお



会社情報

設立 1941年11月4日
取締役頭取 佐藤 稔
資本金 235億1,900万円
従業員数 2,074人
 (2025年9月末)
店舗数 本支店123カ店(福島県内支店105、県外支店12、インターネット支店1、出張所5)
 TEL: 0960-8633
 福島県福島市大町3-25
 TEL: 024-523-3131

求人対象
 高卒 専門卒 短大卒
 大卒 大学院卒 中途

業務内容

本部
 銀行全体の経営戦略を企画するとともに、専門知識を活かして営業店をサポート。

営業店
 チームワークで地域社会の発展を支える。
 - 営業窓口 預金の入出金や振込、各種変更手続きなどを受け付けるハイカウンタ業務。
 - 融資窓口 個人向け融資や事業者向け融資など融資に関する相談や受付を行うローカウンタ業務。
 - 外国為替窓口 外貨の両替や外国送金業務、外貨預金口座に関する手続きなどを扱う。
 - 後方事務 営業窓口で受け付けた取引の端末オペレーション、電話応対、庶務業務など事務全般を行なう。
 - 出納元締 営業店で1日に取り扱った現金の入出金、現金の動きをまとめ管理する部門。
 - 涉外業務 個人や企業のお客さまを訪問し、融資商品や金融商品などを銀行で取り扱う多くの商品を総合的に提案。また、お客様がまだ気付いていない課題やニーズを発見し、その解決策を提案する「経営課題提案型営業」も行なう。

採用担当者連絡先
 TEL: 0120-22-5373